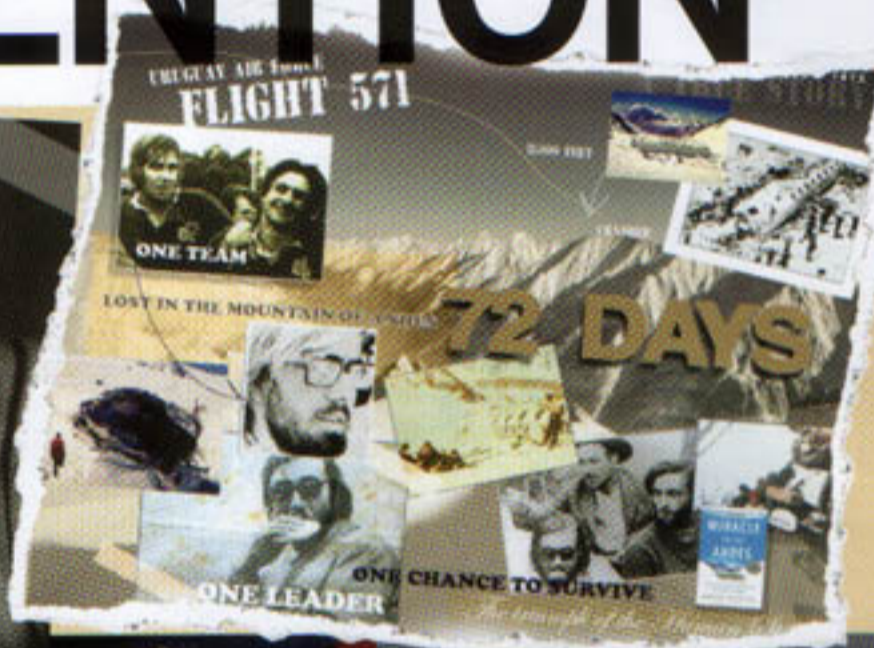
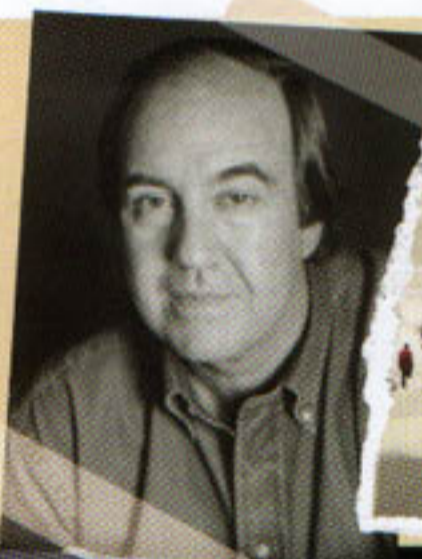


2nd SALES CONVENTION 2^ο Διεθνές Συνέδριο Πωλήσεων
 24 Μαΐου 2007
 Κτήμα Πεντελικόν

**Επιτυγχάνοντας το... Ακατόρθωτο
 στις Πωλήσεις!**

Το «Απόλυτο» παράδειγμα Ηγεσίας, Οργάνωσης
 και Στρατηγικής Ανάπτυξης για κάθε οργανισμό.

Nando Parrado



**Internationally
 Acclaimed
 Sales Expert**

Walt Zeglinski

President and Managing Partner,
 Integrity Systems



**America's
 Foremost Authority
 on Selling Value**

Don Hutson

Chairman & CEO,
 U.S. Learning



**HELLENIC SALES
 BENCHMARKING
 SURVEY 2006**

Σε συνεργασία με τη
METRON ANALYSIS

ΥΠΟ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ ΤΟΥ

INED
 ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΕΛΛΑΔΑΣ

**SALES
 EXCELLENCE
 AWARDS**



External Auditor

Grant Thornton

16:30 > 17:20 **International Speaker**

The Ultimate Andes' Survivor



Nando Parrado

Συγγραφέας του Best Selling βιβλίου "Miracle in the Andes"
Επιτυχημένος Επιχειρηματίας και CEO 4 εταιριών

Η ιστορία του Nando Parrado είναι παγκοσμίως γνωστή αλλά λίγοι είναι αυτοί που είχαν την ευκαιρία να την ακούσουν από τον ίδιο!

Το 1972 ο ίδιος και 15 συμπαίχτες της ομάδας Ράγκμπι της Ουρουγουάης επέζησαν του σφοδρού αεροπορικού ατυχήματος στις παγωμένες Άνδεις. Ύστερα από 62 ημέρες σκληρής επιβίωσης, ο Nando Parrado αντλώντας κάθε ψυχική δύναμη που του είχε απομείνει οργάνωσε και ηγήθηκε της απέλπιδος προσπάθειας για διάσωση. Με σύμμαχο την ανάγκη για επιβίωση, ο Nando και ένα ακόμα μέλος της ομάδας, κατάφερε ύστερα από πορεία 10 ημερών να βρει βοήθεια γι'αυτόν και τους υπόλοιπους επιζήσαντες. Έχοντας ουσιαστικά αναγεννηθεί από αυτή την εμπειρία, στα χρόνια που ακολούθησαν έως σήμερα, ο Nando Parrado έγινε ευρέως γνωστός συγγραφέας, επιχειρηματίας, και CEO 4 εταιριών στην Ουρουγουάη. Έχει καθιερωθεί πλέον ως παράδειγμα ηγεσίας, οργάνωσης και στρατηγικής ανάπτυξης για κάθε οργανισμό.

Οι ομιλίες του συνδέονται άμεσα με τις ανάγκες των εταιριών για στρατηγικό σχεδιασμό, ανάλυση επιχειρησιακού περιβάλλοντος και επίτευξη στόχων.

Τίτλος Ομιλίας:

"Surviving in Hostile Environments"

Βασικά σημεία παρουσίασης

- Ανάπτυξη Ηγετικών Ικανοτήτων
- Θέτοντας και Επιτυγχάνοντας Στόχους
- Αναγνωρίζοντας και Ξεπερνώντας Εμπόδια

Ακολουθεί η παρουσίαση του Nando Parrado